



Mati Consulting Szkolenia

Mchy 6

63-130 Książ Wlkp.

W nawiązaniu do pisma z prośbą o referencje szkolenia "Sposób pozyskiwania klienta i organizacja sprzedaży", który odbył się 12 kwietnia w Krakowie chcielibyśmy wydać pozytywną opinię o przebiegu szkolenia.

Szkolenie było prowadzone rzeczowo i na temat. Forma atrakcyjna, bardzo nam się podobał sposób przeprowadzenia tego szkolenia, bazujący na ćwiczeniach praktycznych dostosowany do specyfiki Teatru

Pani Iwona Świdurska posiada dużą wiedza merytoryczną i umiejętność przekazywania jej innym, w interesującej formie. Sposób pracy trenera również przypadł do gustu, był bardzo otwarty, przyjazny, dzięki czemu można było otwarcie mówić o problemach związanych z pozyskiwaniem i obsługą klienta. Szkolenie dobrze przygotowane pod względem organizacyjnym i merytorycznym.

Z poważaniem

DYREKTOR NACZELNY

Rafał Balawejder